

# Marketing , prospection commerciale & RGPD

## Objectifs :



- Comprendre les fondamentaux de la réglementation en appréhendant les bases du RGPD, de la directive e-privacy et des lignes directrices du CEPD.
- Maîtriser les spécificités de la CNIL et évaluer les impacts business des sanctions.

## Compétences visées :



- Maîtriser les bases du RGPD, de la directive e-privacy et des lignes directrices du CEPD.
- Optimiser les stratégies de prospection B2B et B2C.
- Gérer ses campagnes de prospection

## Pour qui ?

Toute personne concernée par les enjeux juridiques de marketing, prospection commerciale (DPO, direction marketing, direction juridique, conformité...) Aucun prérequis

## Sessions – Délai d'entrée

Intra-entreprise : nous consulter

Taille du groupe : nous consulter

**Inscription :** [contact@avocats-mathias.com](mailto:contact@avocats-mathias.com)

## Durée : 4 heures, en présentiel - continu

Profitez de ce format court et concis, entre professionnels ; tout en conciliant cette formation avec votre agenda d'activités professionnelles quotidiennes

## Tarif :

**Stage / personne :** sur devis

**Option repas :** sur demande

**Conditions commerciales :** nous consulter



## Programme – RGPD04

### Fondamentaux

①

- Etat des lieux de la réglementation (RGPD , e-privacy , CEPD)
- Spécificités de la CNIL : recommandations et délibérations
- Impacts business des sanctions

### Optimiser votre prospection B2B & B2C

②

- Gérer vos campagnes de prospection : distinction opt-in et opt-out
- Organiser la collecte indirecte de données et information des personnes
- Mettre en place un programme de parrainage et de fidélité

### Gestion des risques juridiques

③

- Diversifier vos sources de données
- Gérer l'achat et la location de fichiers de données
- Encadrer vos relations avec vos data brokers
- Gérer votre CRM (durées de conservation, suppression, etc.)



## Modalités pédagogiques



Mathias | Avocats

### Pédagogie, méthodes et moyens :

Les modules proposés associent apports théoriques et mise en application : questions & réponses, mises en situation pratiques (simulations, études de cas), échanges avec les participants

### Supports de stage :

Bagage pédagogique comprenant un support de présentation et des cas d'usage



## Modalités d'évaluation et Organisation

**Évaluation : En fin de stage** - Questionnaire d'évaluation de la formation

**Tests de certification :** Aucun (formation non certifiante)

**Animateur :** Avocat sénior expert, spécialiste de la matière

**Lieu de stage :** Paris Centre – *Nous consulter*

**Accès - Handicap :** Contactez notre référent Handicap



### **CONTACTS:**

MATHIAS AVOCAT – 19 RUE VERNIER 75017 PARIS  
Tél. +33 1 43 80 02 01 – Mél : [contact@avocats-mathias.com](mailto:contact@avocats-mathias.com)  
<https://www.avocats-mathias.com>

Siret : 832 285 399 000 16 – NDA : 11755725575  
Tous droits réservés

